



# Thomas Cook

## Kommissionsmodell Touristikjahr 2016/17 *Stationärer Vertrieb*





## Herzlich willkommen bei Thomas Cook

Liebe Vertriebspartner

Wir freuen uns, dass Sie als unsere Vertriebspartner auch im Touristikjahr 2016/17 von den folgenden Thomas Cook Veranstaltermarken profitieren können.

- **Neckermann Reisen**
- **Thomas Cook Signature & Signature Finest Selection - vormals Thomas Cook**
- **ÖGER TOURS**
- **Bucher Last Minute**

Das Tagesgeschäft in der Welt des Tourismus ist immer stärker bestimmt durch das sich rasch ändernde wirtschaftliche und gesellschaftspolitische Umfeld. Es fordert uns alle und verlangt höchste Flexibilität vom Veranstalter, den Partnern in den Destinationen und von Ihnen als Vertriebspartner. Mit der Vereinfachung unserer Vertriebskonditionen für 2016/17 bieten wir Ihnen Transparenz.

Der stationäre Vertrieb bleibt nach wie vor das bedeutendste Standbein für den Vertrieb unserer Reisen. Wir möchten Sie mit unseren neuen Vertriebskonditionen bestmöglich dabei unterstützen und haben das Kommissionsmodell entscheidend vereinfacht.

- Profitieren Sie bereits ab 9% Grundkommission ohne Mindestumsatz.
- Sie erhalten neu bis zu 3% Steigerungsbonus auf den Mehrumsatz bei Steigerung Ihres Vorjahresumsatzes.
- Volle Kommission auf das gesamte Sortiment.
- Die Kommission gilt auf dem totalen Bruttoreisepreis. Es gibt keine versteckten Zuschläge die nicht kommissioniert sind.

Danke vielmals für Ihre Unterstützung und die gute Zusammenarbeit. Lassen Sie uns den Weg gemeinsam weitergehen.

Wir wünschen Ihnen ein erfolgreiches Reisejahr.

Freundliche Grüsse

Rita Murtezi und das Thomas Cook Team

# KOMMISSIONSREGELUNG 2016/17

**NEU:**

## *bis zu 3% Steigerungsbonus*

Sie erhalten neu bis zu 3% Steigerungsbonus auf den Mehrumsatz bei Steigerung Ihres Vorjahresumsatzes. Dies gilt ab CHF 50'000 Vorjahresumsatz.

**NEU:**

## *Kein Mindestumsatz*

Profitieren Sie bereits ab 9% Grundkommission ohne Mindestumsatz.

**NEU:**

## *Wir schaffen Transparenz*

Die Kommission gilt auf dem totalen Bruttoreisepreis. Es gibt keine versteckten Zuschläge, die nicht kommissioniert sind.

**NEU:**

## *Gleiche Kommission auf alle Produkte*

Ob Sie eine klassische Pauschalreise buchen, sich für ein Hotel Only entscheiden oder ein dynamisches Angebot auswählen – Sie erhalten die volle Kommission auf das gesamte Sortiment. Die Differenzierung zwischen Sortiment A und B fällt weg.

Abreise 01.11.16-31.10.17 in CHF	Kommission	Steigerungsbonus
ab 200'000.-	11%	3%
50'000.- bis 200'000.-	10%	2%
1.- bis 50'000.-	9%	

Nurflug (Linienflüge und Charter) buchen Sie zu Nettokonditionen

Zur Einstufung in die entsprechende Grundkommission für das GJ 2016/2017 wird Ihr Bruttoumsatz mit Abreise zwischen 01.11.2015 bis 31.10.2016 berechnet.



## *Steigerungsbonus 2% bzw. 3%*

Der Steigerungsbonus errechnet sich aus der Differenz der Bruttoumsätze GJ 2016/2017 gegenüber GJ 2015/2016. Der Bonus wird auf die erreichte Umsatzsteigerung Ende JG 2016/2017 rückwirkend ausbezahlt, sofern der Mindestumsatz im GJ 2015/2016 min. CHF 50'000.-, bzw. CHF 200'000.- beträgt.

## *Online Kataloge in CHF:*

Ihr direkter Link zu allen unseren Online Katalogen, inkl. Preislisten in CHF: <http://kataloge.neckermann-reisen.ch>

Einzelne Kataloge aus dem Sortiment von Thomas Cook Signature, Signature Finest Selection, Neckermann Reisen und ÖGER TOURS sind als Belegexemplar beschriftet, weil diese ausschliesslich in Euro existieren und lediglich als Verkaufshilfen dienen. Bestellbar beim Mailinghouse. Sämtliche mit Belegexemplar beschriftete Kataloge in EUR dürfen nicht an Kunden ausgehändigt werden.

## RAHMENBEDINGUNGEN

- Die Vertriebskonditionen in Verbindung mit einem gültigen Agenturvertrag finden Anwendung für die Veranstalter der TC Touristik GmbH mit den Marken Neckermann Reisen, Thomas Cook Signature, Signature Finest Selection, ÖGER TOURS und Bucher Last Minute.
- Die vorliegende Anlage gilt ausschliesslich für den stationären Vertrieb. Für nicht stationäre Vertriebswege wie z. B. Internet- Vertrieb o. Ä. ist eine gesonderte Vereinbarung notwendig.
- Um seine Tätigkeit und das von ihm vermittelte Angebot im stationären Vertrieb angemessen darzustellen, unterhält der Vertriebspartner ein Ladenlokal mit mindestens einem Schaufenster. Alternativ stellt er sich als geschlossene, räumlich abgegrenzte Fachabteilung innerhalb eines Einkaufszentrums o. Ä. dar, die für jedermann erkennbar zur Reisevermittlung (Verkauf von Reisen) eingerichtet ist und deren Angebot dem eines Reisebüros mit Ladenlokal vergleichbar ist.
- Der Vertriebspartner präsentiert die CHF-Kataloge und Angebote gut sichtbar in den Geschäftsräumen, Regalen und Schaufenstern in angemessener Art und Weise.
- Sie verfügen über eine anerkannte Kundengeldabsicherung (Garantiefonds, STS, TPA).



# FÜR JEDEN KUNDEN DAS RICHTIGE ANGEBOT!

## Die Veranstaltermarken von Thomas Cook



Neckermann Reisen ist Ihr Preis-Leistungs-Möglichmacher für jeden Anspruch. Clever buchen, günstig reisen – mit vielfältigem Service, guter Qualität und Preisvorteilen sind Ferien für alle drin!



Die Hotels sind nach Ihren Wünschen kombinierbar mit Flügen vieler Charter-, Low-Cost- und Linienfluggesellschaften und das zu tagesaktuellen Preisen und Verfügbarkeiten. Einfaches Buchen als pauschales Ferienpaket.



Sich zurücklehnen und den Reisekomfort von der ersten Minute der Ferien an genießen. Beginnend mit der Anreise und selbstverständlich vor Ort begleitet unsere Gäste der besondere Signature Komfort.

LUXUSREISEN VON  Thomas Cook



Ihre Kunden wünschen sich noch mehr Luxus und Individualität? Dann empfehlen wir Signature Finest Selection mit luxuriösem Reisekomfort für besondere Ansprüche.



Mit dem umfangreichsten Hotel- und Flugangebot für die Türkei ist ÖGER TOURS der führende Türkespezialist. Darüber hinaus umfasst das ÖGER TOURS-Produktportfolio auch die Orientdestinationen Ägypten, Tunesien, Marokko, die Vereinigten Arabischen Emirate (V.A.E.) und Jordanien.



Der Experte für kurzfristig verfügbare Ferienangebote zu über 200 Nah- und Fernzielen. Dabei wird nicht nur auf kleine Preise gesetzt, sondern ebenfalls auf Qualität.

## Kommissionsrelevanter Umsatz unserer Kooperationsveranstalter

Bei Buchungen aus den Katalogen der Kooperationsveranstalter tritt Thomas Cook als Vermittler der jeweiligen Veranstalter auf. Es gilt die gleiche Kommissionsregelung.



Ihr Spezialist für Nordland, Grossbritannien und Irland



Mit einem umfangreichen Angebot an

- Studien- und Erlebnisreisen
- Rundreisen der Sorglosen Art

## Noch Fragen?

Thomas Cook Service AG  
Poststrasse 4 · 8808 Pfäffikon/SZ  
Tel.: 055 415 86 86  
Fax: 055 415 86 88  
E-Mail: [travel@thomascookag.com](mailto:travel@thomascookag.com)

Neckermann Reisen,  
Thomas Cook  
und die Kooperationspartner  
Tel.: 055 415 86 86

Bucher Last Minute  
Tel.: 055 415 86 60  
ÖGER TOURS  
Tel.: 055 415 86 80