



swissales
— passion for conferences —

Swiss Sales ist der Dienstleister rund um das Thema Konferenzen und Business Events.

Ziel unseres Unternehmens ist es, Corporate Veranstaltungen zu etwas Besonderem zu machen. Unsere Referenz: Mehr als 25 Jahre Markt-Know-how und über 1500 betreute Veranstaltungen pro Jahr. Unser Rundum-Sorglos Paket bietet Gesamtorganisationen von Veranstaltungen bis zur Nachbereitung, inklusive Hotel- und Locationsuche, Vorschläge für aussergewöhnliche Locations, Speaker, Trainer, Entertainer und Social Activities. Swiss Sales ist die führende Sales- und Marketingorganisation der Schweizer Hotellerie und Bindeglied zwischen Hotels, Corporate Kunden, der Schwesterfirma Speakers Excellence Swiss und der Messe ConferenceArena.

Wir suchen für unser Team ab sofort eine/n:

Mitarbeiter/In MICE Account/Event 100%

Aufgaben:

- Sie sind verantwortlich für das Rundum-Sorglos-Paket unserer Kunden bei Gesamtorganisationen und Einzelleistungen. Selbständige Konzeptionierung, Planung, Durchführung und Nachbearbeitung
- Bei Einzelleistungen wie Location- und Speakervermittlungen holen Sie Offerten ein und buchen über unsere online Kanäle
- Ansprechperson für Kunden von der Auftragsabwicklung bis zur Zahlungs- und Rechnungsstellung
- Akquisition von Sponsoren und Ausstellern für unsere Eigenveranstaltungen

Ihr Profi:

- Verkäufer/In und Organisator/In mit Leidenschaft
- Interesse an der Schweizer Seminar-Hotellerie
- Umsatz- und zielorientiertes Arbeiten und Verhandlungsgeschick
- Hohe Kunden- und Qualitätsorientierung sowie empathisch für Kundenbedürfnisse
- Gute Kommunikationsfähigkeit, analytische methodische Vorgehensweise
- Kreativität, Flexibilität, Belastbarkeit und Bereitschaft für einen tollen Arbeitsbereich
- Fundierte Erfahrungen in der Anwendung von MS-Office Produkten
- D/E mündlich und schriftlich fließend
- Mündliche Französisch-Kenntnisse sind erwünscht

Wir bieten Ihnen ein phantastisches und junges Team, eine spannende und abwechslungsreiche Aufgabe, in einem wachsenden und innovativen Unternehmen.

Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen. Bitte senden Sie Ihre vollständigen Unterlagen mit Angabe Ihrer Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung per Email an David Wember. E-Mail: david.wember@swiss-sales.ch

HSMS Hotel Sales & Marketing Services GmbH

Brandbachstrasse 7 | 8305 Dietlikon-Zürich | Switzerland | T +41 (0)44 718 48 00
info@swiss-sales.ch | www.swiss-sales.ch