



Sales Representative 100%, m/w im Aussendienst (ca. 60%)

Maritim Hotels ist die führende deutsche Hotelgesellschaft mit 32 Hotels der First-class Kategorie überall in Deutschland, sowie mit Betrieben in Spanien, Malta, Mauritius, Ägypten, der Türkei, Bulgarien und China. Für unseren wichtigen Herkunftsmarkt Schweiz benötigen wir Verstärkung im Verkauf an Firmenkunden und MICE Agenturen und suchen eine(n) engagierte(n) und branchenkundige(n) Mitarbeiter(in).

Hauptaufgaben:

- Akquisition und Betreuung von Businesskunden und MICE Agenturen
- Planen und koordinieren von Verkaufsaktivitäten
- Sie sind die rechte Hand der Verkaufsdirektorin Schweiz & Österreich
- Pflege des CRM Sales Force (Kundensystem)
- Vorbereitung und Planung der Kundentermine, Messen oder Workshops
- Hotelpräsentationen bei Kunden
- Teilnahme an Netzwerktreffen

Anforderungen:

- Kaufmännische oder gleichwertige Grundausbildung
- Verkaufs- und/oder Aussendienst Erfahrungen im Tourismus und/oder MICE Bereich von Vorteil
- Mundart und Deutsch setzen wir voraus. Sehr gute Englischkenntnisse, Französisch von Vorteil
- Gewinnende Erscheinung mit Verkaufsflair – kommunikativ, selbständig
- Bereit zu reisen; in der Schweiz und auch im umliegenden Ausland
- Führerschein und eigener Pkw
- Gute MS Office Kenntnisse (Powerpoint)
- Respektvollen Umgang mit Kunden und Mitarbeitern auf allen Ebenen sowie Zuverlässigkeit setzen wir voraus
- Ein hohes Mass an Eigenmotivation und Flexibilität erforderlich

Eintritt per 1. September oder nach Vereinbarung in Baar, Kt. Zug

Sind Sie interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre komplette Online-Bewerbung mit aktuellem Foto und Gehaltsvorstellungen an Maritim Hotels, Prisca Ruf, Verkaufsdirektorin Schweiz & Österreich, pruf.vkcha@maritim.com