

# Club Med

vous étonner

Spécialiste mondial des vacances haut de gamme et créateur de bonheur,  
Le Club Med renforce son équipe Commerciale B2B et recherche un/e

## **Regional Sales Manager – Partenaires indépendants**

### **Vos principales missions :**

- Développer le CA et accompagner la performance commerciale des partenaires sur la région Romande
- Analyser et piloter la performance commerciale de sa région et de chaque point de vente
- Définir lors des visites des points de vente partenaires les objectifs des visites et les leviers d'activation adéquats pour développer le business
- Etablir un plan d'action et s'assurer de son suivi
- Mettre en application le plan d'animation commercial
- Animer les objectifs de vente, participer et supporter les opérations commerciales
- S'assurer de la satisfaction de l'agence et des clients finaux, à travers un suivi des dossiers importants
- Devenir, avec son responsable commercial, le contact privilégié des partenaires indépendants
- Assurer l'accompagnement des représentants/vendeurs sur les produits et outils de l'entreprise
- Former en point de vente aux produits, aux brochures et aux systèmes de vente
- Participer, encadrer et animer des ateliers
- Transmettre les leviers d'activation adéquats, en fonction du contexte et de l'analyse business
- Participer aux road shows & autres évènements clés

### **Vous êtes :**

- Force de propositions avec une bonne connaissance du marché suisse
- Expérimenté dans la vente B2B, idéalement dans la vente de produits/services premiums
- Capable d'analyser des données chiffrées dans l'objectif d'apporter des actions correctives / commerciales
- Capable de vous exprimer en public et de développer un excellent relationnel avec vos clients
- Orienté client avec un sens de l'initiative et du résultat
- Rigoureux et autonome, doté d'excellentes compétences commerciales (négociation/développement)
- Disponible (présence terrain journalière)

### **Compétences requises :**

- Formation de vente (école de commerce ou équivalent)
- Maîtrise du Pack Office
- Langues : Français (Langue maternelle), Anglais (Fluent) et Allemand (Fluent)

**Envie de relever le défi ? Candidature (CV + lettre de motivation) à adresser à : [Nathalie.Rohmer@clubmed.com](mailto:Nathalie.Rohmer@clubmed.com)**