

Das könnte Ihr neuer Arbeitsplatz sein:

Costa Kreuzfahrten ist eine italienische Kreuzfahrtgesellschaft mit Hauptsitz in Genua. Sie ist Teil der Carnival Corporation & plc, des größten Kreuzfahrtunternehmens der Welt.

Ab August 2026 suchen wir eine/n

Sales Manager/in (Vollzeit) für die deutschsprachige Schweiz

Ihre **Aufgaben**

- Sie pflegen neue und bestehende Reisebürokontakte, bauen Geschäftsfelder aus
- Planung und Umsetzung von Marketing- und Vertriebsaktivitäten
- Durchführung von Kundenveranstaltungen, Präsentationen und Produktschulungen
- Umsatzsteuerung und -optimierung im Verkaufsgebiet mit Budgetverantwortung
- Sie erstellen Angebote und führen Verhandlungen

Ihr **Profil**

- Fundierte touristische und/oder kaufmännische Berufsausbildung
- Vertriebs Erfahrung - idealerweise einschlägig - im Außendienst (ca. 80% der Arbeitszeit unterwegs)
- Der zielorientierte Umgang mit Kunden bereitet Ihnen Freude
- Hohe Belastbarkeit und ergebnisorientiertes Arbeiten
- Gute MS-Office und gute Englischkenntnisse
- Führerschein der Klasse B
- Wohnsitz in der Verkaufsregion

Was **wir bieten**

- Ein abwechslungsreiches Arbeitsumfeld mit viel Eigenverantwortung im aufstrebenden Kreuzfahrtsektor
- Produktportfolio mit hohem Wachstumspotenzial
- Gute Verdienstmöglichkeiten und zusätzliche Leistungen (z.B. Firmenwagen zur privaten Nutzung)
- Home-Office inkl. Equipment
- Mitarbeit in einem weltweit tätigen Unternehmen und einem motivierten Alps-Verkaufsteam

Lust bekommen, bei uns an Bord zu gehen?

Dann senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inklusive Foto und Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen sowie Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an Frau Natalie Rave:

natalie.rave@costa.it

www.costakreuzfahrten.ch

